



¡BursaTris! 1T17

VITRO: DUPLICA VENTAS

BX+

RESULTADOS

Vitro dio a conocer sus resultados financieros del 1T17. Las Ventas y Ebitda presentaron crecimientos de 106.5% y 79.2% respectivamente. Estos rubros resultaron ligeramente menores respecto de los estimados de consenso. **Vitro forma parte de nuestras mejores ideas 2017. El PO'17 de P\$89.0 implica un potencial de 24.6% vs. 6.8% esperado del IPyC.**

DETRÁS DE LOS NÚMEROS

Ingresos: El crecimiento se explica principalmente por la consolidación de resultados de la reciente adquisición del negocio de Vidrio Plano de PPG (octubre 2016) mientras que la división de envases registró una disminución en su producción por el mantenimiento de un horno. Resultado de ello, la compañía registró un incremento de 87.4% en dólares, moneda con la que la emisora opera. Al reportar en pesos (P\$), obtuvo el beneficio de la apreciación del dólar vs. el peso de 10.2% A/A (al cierre del trimestre) con lo que en esta moneda, la compañía registró un incremento de 106.5%, como se puede observar en la tabla:

Vitro - Ingresos por Segmento 1T17					
Segmento	1T17 (US\$)	Var. % (US\$)	% del Total	1T17 (P\$)	Var. % (P\$)
Envases	50	-25.4%	11.6%	996	-17.7%
Nacionales	25	-35.9%	50.0%	498	-29.3%
Exportaciones	25	-10.7%	50.0%	498	-1.6%
Vidrio Plano	378	136.3%	87.7%	7,438	160.6%
Nacionales	118	3.5%	31.2%	2,347	15.4%
Exportaciones	43	4.9%	11.4%	853	15.4%
Subsidiarias Extranjeras	217	4240.0%	57.4%	4238	5132.1%
Otros	3	0.0%	0.7%	52	14.8%
Vitro Total	431	87.4%	100.0%	8,486	106.5%

Ebitda: La menor variación respecto de las Ventas se explica por los gastos de integración de la operación de PPG en vidrio plano y de una menor absorción de gastos fijos en envases a causa del mantenimiento del horno. Ello pudo ser parcialmente contrarrestado por una mejor mezcla de producto por aquellos de mayor margen y eficiencias en producción.

Utilidad Neta: Se debe al resultado operativo mencionado que logró más que compensar un incremento en el gasto financiero.

Vitro - Resultados 1T17					
Concepto	1T17	1T16	Var. %	1T17e	Var. vs. Est.
Ingresos	8,486	4,109	106.5%	9,070	-6.4%
Ebitda	1,888	1,053	79.2%	2,026	-6.8%
Ut Neta Mayoritaria	916	721	27.1%	900	1.8%
Mgn. Ebitda	22.2%	25.6%	-3.4ppt	22.3%	-0.1ppt
Mgn. Neto	10.8%	17.5%	-6.7ppt	9.9%	0.9ppt

Fuente: Con datos de la Compañía /Bloomberg. **Cifras en millones de pesos** **Note:** Information can be given in English by calling the analyst.

IMPACTO DE LA NOTA	Neutral
RECOMENDACIÓN	MI
PRECIO OBJETIVO 2017 (\$PO)	89.0
POTENCIAL \$PO	24.6%
POTENCIAL IPyC	6.8%
PESO EN IPyC	0.0%
VAR PRECIO EN 2017	10.9%
VAR IPyC EN 2017	9.1%

Equipo de Análisis Bursátil

Abril 25, 2017

 @AyEVeporMas



CATEGORÍA
EMPRESAS Y SECTORES



TIEMPO ESTIMADO
DE LECTURA: ¡Un TRIS!



OBJETIVO DEL REPORTE
Comentario breve y oportuno
de un evento sucedido en los
últimos minutos.

VITRO

Sector: GRUPOS INDUSTRIALES

Información Bursátil

Gerente de Financiamiento C

Ing. Ricardo Flores
(81) 8863 1739
rfloresd@vitro.com

Precio 25-abr-2017

71.4

No. Acciones (millones)

483.6

Valor de Cap. (millones P\$)

34,546.3

% Acc.en Mdo. (Free Float)

18.7%

Valor de Cap. (millones USD)

1,829.7

Acciones por ADR

3

	1T 15	2T 15	3T 15	4T 15	1T 16	2T 16	3T 16	4T 16	1T 17	(C) vs.(A)	(C) vs. (B)
Estado de Resultados Trimestral (Millones de pesos)	(A)				(B)				(C)	%	%
Ventas Netas	3,035.3	3,386.6	3,863.5	3,841.5	4,109.3	4,116.1	4,169.9	7,444.6	8,485.9	106.5	14.0
Cto. de Ventas	2,159.6	2,250.0	2,491.9	2,547.4	2,549.1	2,670.1	2,665.4	4,790.3	5,579.3	118.9	16.5
Utilidad Bruta	875.8	1,136.7	1,371.6	1,294.1	1,560.2	1,445.9	1,504.5	2,654.3	2,906.6	86.3	9.5
Gastos Oper. y PTU	519.1	590.3	598.8	713.3	690.3	640.3	695.9	1,653.7	1,557.3	125.6	(5.8)
EBITDA*	555.9	744.4	962.0	821.0	1,053.3	987.9	1,001.2	1,780.0	1,888.0	79.2	6.1
Depreciación	199.3	198.0	189.2	188.7	183.3	182.3	192.6	466.8	519.0	183.1	11.2
Utilidad Operativa	356.6	546.3	772.8	580.8	870.0	805.6	808.6	1,000.6	1,349.4	55.1	34.9
Ingresos (Gastos) Fin. Netos	(952.8)	(716.5)	(1,241.4)	199.7	(14.6)	427.1	176.5	(112.8)	(206.7)	NN	NN
Ingresos Financieros	16.1	34.5	25.8	419.5	60.6	475.9	247.4	117.6	69.1	14.0	(41.3)
Gastos Financieros	969.0	751.1	1,267.2	219.8	75.2	48.8	70.9	230.4	275.7	266.9	19.7
Perd. Cambio	526.8	322.1	768.2	(310.9)	(39.3)	(385.2)	(209.8)	(71.9)	(34.7)	NN	NN
Otros Gastos Financieros	442.2	429.0	499.0	530.7	114.5	434.0	280.7	302.3	310.5	171.2	2.7
Utilidad después de Gastos Fin.	(596.2)	(170.2)	(468.7)	780.5	855.4	1,232.7	985.1	887.8	1,142.7	33.6	28.7
Subs. No Consol.	23.6	4.5	36.1	49.7	46.6	22.2	15.4	17.6	27.0	(42.1)	53.5
Util. Antes de Impuestos	(572.6)	(165.8)	(432.6)	830.2	902.0	1,254.9	1,000.5	905.4	1,169.7	29.7	29.2
Impuestos	(239.5)	(183.2)	66.6	626.8	200.8	441.9	(1.2)	(145.2)	253.7	26.3	NP
Part. Extraord.	465.7	580.4	23,618.0	136.1							
Interés Minoritario	(28.1)	(25.3)	684.0	(42.4)	(18.7)	(28.9)	(2.9)	(1.6)	0.5	NP	NP
Utilidad Neta Mayoritaria	160.8	623.2	22,434.8	381.9	719.8	841.9	1,004.5	1,052.2	915.4	27.2	(13.0)

Márgenes Financieros

Margen Operativo	11.75%	16.13%	20.00%	15.12%	21.17%	19.57%	19.39%	13.44%	15.90%	(5.27pp)	2.46pp
Margen EBITDA*	18.31%	21.98%	24.90%	21.37%	25.63%	24.00%	24.01%	23.91%	22.25%	(3.38pp)	(1.66pp)
Margen Neto	5.30%	18.40%	580.69%	9.94%	17.52%	20.45%	24.09%	14.13%	10.79%	(6.73pp)	(3.35pp)

Información Trimestral por acción

EBITDA* por Acción	1.15	1.54	1.99	1.70	2.18	2.04	2.07	3.68	3.90	79.24	6.07
Utilidad Neta por Acción	0.33	1.29	46.39	0.79	1.49	1.74	2.08	2.18	1.89	27.17	-13.00

Información Trimestral en Dólares y por ADR. (En caso de no tener ADR, se presenta la información únicamente en dólares)

EBITDA*	0.23	0.29	0.35	0.30	0.38	0.34	0.32	0.53	0.63	65.49	17.39
Utilidad Neta	0.07	0.25	8.22	0.14	0.26	0.29	0.32	0.31	0.30	17.41	-3.71

	1T 15	2T 15	3T 15	4T 15	1T 16	2T 16	3T 16	4T 16	1T 17	(C) vs.(A)	(C) vs. (B)
Balance General (Millones de pesos)	(A)				(B)				(C)	%	%
Activo Circulante	10,606.4	10,693.9	13,767.8	12,293.3	12,730.9	13,222.7	23,325.2	13,665.1	15,800.1	24.11	15.62
Disponible	2,561.5	2,356.0	8,558.9	7,136.7	7,633.0	7,823.6	17,907.9	4,958.1	3,558.1	-53.39	-28.24
Clientes y Cts.xCob.	4,108.2	2,789.0	3,124.9	3,351.3	3,276.8	3,458.0	3,475.3	5,911.6	8,320.0	153.91	40.74
Inventarios	3,594.1	2,109.5	2,019.0	2,217.5	2,233.9	2,367.9	2,378.1	3,654.0	5,172.2	131.53	41.55
Otros Circulantes	316.5	54.6	44.3	128.2	123.3	124.0	121.3	13.7	19.2	-84.45	40.13
Activos Fijos Netos	24,642.9	17,650.2	15,328.4	14,800.1	15,483.6	15,717.2	16,228.1	24,822.4	28,497.1	84.05	14.80
Otros Activos	398.2	7,378.9	260.7	638.0	4.8	2.3	2.8	6,943.4	6,492.3	NR	-6.50
Activos Totales	35,647.5	35,722.9	29,356.8	27,731.5	28,219.4	28,942.2	39,556.1	45,430.9	50,789.5	80.0	11.8
Pasivos a Corto Plazo	8,899.0	9,305.6	5,729.3	3,695.8	3,465.3	3,404.5	3,411.8	5,714.8	8,021.3	131.47	40.36
Proveedores	1,434.2	799.5	955.0	2,239.2	1,951.1	1,913.0	1,861.2	3,537.5	5,362.7	174.85	51.59
Cred. Banc. y Burs	4,265.3	4,542.6	21.2	14.2	6.2	0.1	0.2	30.4	53.9	763.03	77.38
Impuestos por pagar	453.7	191.3	2,685.4	500.1	416.2	382.2	386.7	873.6	973.1	133.84	11.39
Otros Pasivos c/Costo											
Otros Pasivos s/Costo	2,745.8	6,716.5	4,827.4	3,122.5	2,383.4	1,226.8	1,291.2	1,437.5	1,763.5	-26.01	22.68
Pasivos a Largo Plazo	18,524.5	17,539.8	3,995.1	3,891.4	3,934.0	3,920.2	13,570.1	14,999.9	18,538.3	371.23	23.59
Cred. Banc. Y Burs	13,680.3	13,482.0					9,635.2	10,554.9	13,938.1	NS	32.05
Otros Pasivos c/Costo		44.0		40.7	36.4	22.6	(9,615.8)	(9,548.7)	(12,886.5)	PN	NN
Otros Pasivos s/Costo											
Otros Pasivos no circulantes	4,844.2	4,013.8	3,995.1	3,850.7	3,897.6	3,897.6	13,550.7	13,993.7	17,486.7	348.65	24.96
Pasivos Totales	27,423.6	26,845.4	9,724.4	7,587.2	7,399.3	7,324.7	16,981.9	20,714.7	26,559.6	258.9	28.2
Capital Mayoritario	6,843.9	7,388.8	18,147.3	18,692.7	19,307.8	20,121.2	22,554.6	24,698.0	24,211.0	25.40	-1.97
Capital Minoritario	1,380.0	1,488.7	1,485.1	1,451.6	1,512.2	1,496.2	19.6	18.3	18.8	-98.76	2.97
Capital Consolidado	8,225.8	8,877.5	19,632.4	20,144.2	20,821.0	21,617.4	22,574.2	24,716.2	24,229.9	16.37	-1.97
Pasivo y Capital	35,649.4	35,722.9	29,356.8	27,731.5	28,220.4	28,942.2	39,556.1	45,430.9	50,789.5	80.0	11.8

	1T 15	2T 15	3T 15	4T 15	1T 16	2T 16	3T 16	4T 16	1T 17	(C) vs.(A)	(C) vs. (B)
Razones Financieras	(A)				(B)				(C)	%	%
Flujo de Efectivo	(117.0)	537.3	22,676.8	845.5	926.1	1,406.4	1,529.3	1,618.0	1,482.1	60.03	-8.40
Flujo Efectivo / Cap.Cont.	-1.42%	6.05%	115.51%	4.20%	4.45%	6.51%	6.77%	6.55%	6.12%	1.67pp	(0.43pp)
Tasa Efectiva de Impuestos	41.83%	110.54%	-15.41%	75.49%	22.26%	35.21%	-0.12%	-16.03%	21.69%	(0.57pp)	37.72pp
(Act.Circ. - Inv.) / Pas.Circ.	0.79x	0.92x	2.05x	2.73x	3.03x	3.19x	6.14x	1.75x	1.32x	-56.26	-24.37
EBITDA* / Activo Total	4.37%	5.77%	8.01%	9.82%	11.21%	11.83%	11.21%	13.18%	14.32%	3.11pp	1.14pp
Deuda Neta / EBITDA*	11.39x	1.94x	1.01x	(3.06x)	0.30x	1.63x	(2.47x)	1.98x	1.82x	501.59	-8.19
Deuda Neta / Cap. Cont.	187.02%	176.99%	-43.49%	-35.16%	-36.46%	-36.09%	-79.24%	-15.87%	-10.12%	26.33pp	5.74pp

Fuente: BX+, BMV

* Ebitda ajustado para empresas del sector Vivienda, Cemento y Construcción. EbitdaR para aerolíneas. NOI para Fibras

Cifras Acumuladas

	1T 16	%	1T 17	%	Var. %
Estado de Resultados (Millones de pesos)					
Ventas Netas	4,109.3	100.0%	8,485.9	100.0%	106.5%
Cto. de Ventas	2,549.1	62.0%	5,579.3	65.7%	118.9%
Utilidad Bruta	1,560.2	38.0%	2,906.6	34.3%	86.3%
Gastos Oper. y PTU	690.3	16.8%	1,557.3	18.4%	125.6%
EBITDA*	1,053.3	25.6%	1,888.0	22.2%	79.2%
Depreciación	183.3	4.5%	519.0	6.1%	183.1%
Utilidad Operativa	870.0	21.2%	1,349.4	15.9%	55.1%
Ingresos (Gastos) Fin. Netos	(14.6)	-0.4%	(206.7)	-2.4%	NN
Ingresos Financieros	60.6	1.5%	69.1	0.8%	14.0%
Gastos Financieros	75.2	1.8%	275.7	3.2%	266.9%
Perd. Cambio	(78.7)	-1.9%	(106.7)	-1.3%	NN
Otros Gastos Financieros	153.8	3.7%	382.4	4.5%	148.6%
Utilidad después de Gastos Fin.	855.4	20.8%	1,142.7	13.5%	33.6%
Subs. No Consol.	46.6	1.1%	27.0	0.3%	-42.1%
Utilidad antes de Imp.	902.0	21.9%	1,169.7	13.8%	29.7%
Impuestos	200.8	4.9%	253.7	3.0%	26.3%
Part. Extraord.					
Interés Minoritario	(18.7)	-0.5%	0.5	0.0%	NP
Utilidad Neta Mayoritaria	719.8	17.5%	915.4	10.8%	27.2%

Flujo de Efectivo (Millones de pesos)

Fjo. Neto de Efv.	1,014.3	24.7%	1,606.6	18.9%	58.4%
-------------------	---------	-------	---------	-------	-------

	1T 16	%	1T 17	%	Var. %
Balance General (Millones de pesos)					
Activo Circulante	12,730.9	45.1%	15,800.1	31.1%	24.1%
Disponible	7,633.0	27.0%	3,558.1	7.0%	-53.4%
Cientes y Cts.xCob.	3,276.8	11.6%	8,320.0	16.4%	153.9%
Inventarios	2,233.9	7.9%	5,172.2	10.2%	131.5%
Otros Circulantes	123.3	0.4%	19.2	0.0%	-84.5%
Activos Fijos Netos	15,483.6	54.9%	28,497.1	56.1%	84.0%
Otros Activos	4.8	0.0%	6,492.3	12.8%	NR
Activos Totales	28,219.4	100.0%	50,789.6	100.0%	80.0%
Pasivos a Corto Plazo	3,465.3	12.3%	8,021.3	15.8%	131.6%
Proveedores	1,951.1	6.9%	5,362.7	10.6%	174.9%
Cred. Banc y Burs	6.2	0.0%	53.9	0.1%	763.0%
Impuestos por pagar	416.2	1.5%	973.1	1.9%	133.8%
Otros Pasivos c/Costo					
Otros Pasivos s/Costo	1,091.8	3.9%	1,763.5	3.5%	61.5%
Pasivos a Largo Plazo	3,934.0	13.9%	18,538.3	36.5%	371.2%
Cred. Banc y Burs			13,938.1	27.4%	NS
Otros Pasivos c/Costo	36.4		(12,886.5)	-25.4%	PN
Otros Pasivos s/Costo					
Otros Pasivos no Circulantes	3,897.6	13.8%	17,486.7	34.4%	348.6%
Pasivos Totales	7,399.3	26.2%	26,569.6	52.3%	258.9%
Capital Mayoritario	19,307.8	68.4%	24,211.0	47.7%	25.4%
Capital Minoritario	1,512.2	5.4%	18.8	0.0%	-98.8%
Capital Consolidado	20,821.0	73.8%	24,229.9	47.7%	16.4%
Pasivo y Capital	28,220.4	100.0%	50,789.6	100.0%	80.0%

Cifras Trimestrales

	1T 16	%	1T 17	%	Var. %
Estado de Resultados (Millones de pesos)					
Ventas Netas	4,109.287	100.0%	8,485.9	100.0%	106.5%
Cto. de Ventas	2,549.1	62.0%	5,579.3	65.7%	118.9%
Utilidad Bruta	1,560.2	38.0%	2,906.6	34.3%	86.3%
Gastos Oper. y PTU	690.3	16.8%	1,557.3	18.4%	125.6%
EBITDA*	1,053.3	25.6%	1,888.0	22.2%	79.2%
Depreciación	183.3	4.5%	519.0	6.1%	183.1%
Utilidad Operativa	870.0	21.2%	1,349.4	15.9%	55.1%
Ingresos (Gastos) Fin. Netos	(14.6)	-0.4%	(206.7)	-2.4%	NN
Ingresos Financieros	60.6	1.5%	69.1	0.8%	14.0%
Gastos Financieros	75.2	1.8%	275.7	3.2%	266.9%
Perd. Cambio	(39.3)	-1.0%	(34.7)	-0.4%	NN
Otros Gastos Financieros	114.5	2.8%	310.5	3.7%	171.2%
Utilidad después de Gastos Fin.	855.4	20.8%	1,142.7	13.5%	33.6%
Subs. No Consol.	46.6	1.1%	27.0	0.3%	-42.1%
Utilidad antes de Imp.	902.0	21.9%	1,169.7	13.8%	29.7%
Impuestos	200.8	4.9%	253.7	3.0%	26.3%
Part. Extraord.					
Interés Minoritario	-18.7	-0.5%	0.5	0.0%	NP
Utilidad Neta Mayoritaria	719.8	17.5%	915.4	10.8%	27.2%

Flujo de Efectivo (Millones de pesos)

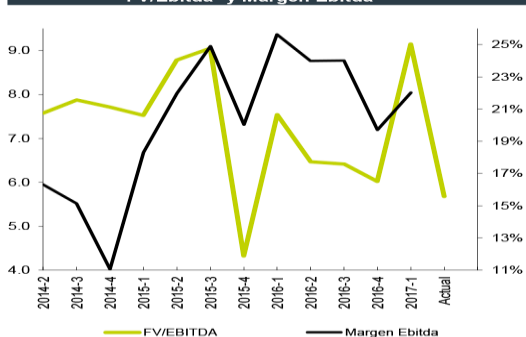
Fjo. Neto de Efv.	1,244.3	30.3%	1,455.1	17.1%	16.9%
-------------------	---------	-------	---------	-------	-------

	1T 16	1T 17	Var. %
Razones Financieras			
Act. Circ. / Pasivo CP	3.67x	1.97x	-46.38%
Pas.Tot. - Caja / Cap. Cont.	(0.01x)	0.95x	NP
EBITDA* / Cap. Cont.	17.20%	23.35%	6.15pp
EBITDA* / Activo Total	11.21%	14.32%	3.11pp
Cobertura Interes	Intereses a favor	13.48x	N.S.
Estructura de Deuda (Pas.CP / Pas.Tot)	46.83%	30.20%	(16.63pp)
Cobertura (Liquidez)	(16.54x)	6.44x	NP
Pasivo Moneda Ext.	32.72%		(32.72pp)
Tasa de Impuesto	22.26%	21.69%	(0.57pp)
Deuda Neta / EBITDA*	0.30x	1.82x	501.59%

Valuación. (Información 12 meses)

Datos por Acción (Pesos)	Actual (12m)	12m Trim. Ant.	Var.
UPA	7.89	7.48	5.41%
EBITDA*	11.70	9.43	24.02%
UOPA	8.20	7.21	13.76%
FEPA	9.62	8.44	13.95%
VLA	60.07	51.07	-1.97%
Múltiplos	Actual	Sector	Var.
P/U	9.06x	19.55x	-53.66%
FV/Ebitda*	5.68x	8.90x	-36.19%
P/UO	8.71x	8.65x	0.79%
P/FE	7.43x	6.36x	16.84%
P/VL	1.43x	2.22x	-35.62%
		Trim. Ant.	Var.
		9.55x	-5.13%
		9.87x	-42.46%
		9.91x	-12.09%
		8.46x	-12.24%
		1.40x	2.01%
		Prom. 3A	Var.
		23.16x	-60.89%
		7.25x	-21.68%
		8.32x	4.77%
		30.99x	-76.04%
		2.04x	-29.94%

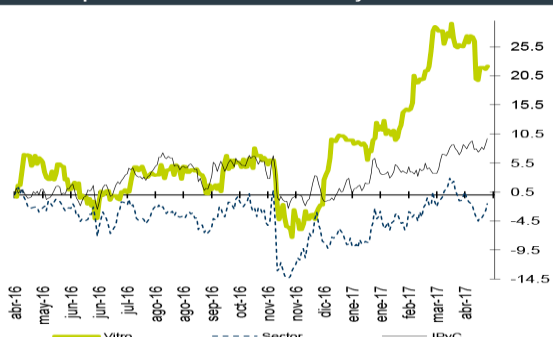
FV/Ebitda* y Margen Ebitda*



Ventas por Acción y Cobertura



Desempeño 12 meses vs. Sector e IPyc



PARA RECORDAR**LOS REPORTES FINANCIEROS TRIMESTRALES**

Son muy importantes, pues únicamente durante cuatro ocasiones en el año, los participantes tenemos la oportunidad de validar nuestros pronósticos anuales con el verdadero desarrollo de cada emisora. Sabemos sin “nuestros negocios” están marchando conforme lo estimado.

ANTICIPACIÓN

Los inversionistas conocedores anticipan los resultados publicados. De esta manera, la cifra importante no siempre es el crecimiento que se reporta respecto al mismo trimestre del año anterior, sino el comparativo del dato reportado vs. el estimado. Cualquier guía de resultados hacia próximos trimestres es también importante.

IMPLICACIONES POTENCIALES PARA REPORTES CON ALTO CRECIMIENTO EBITDA (+10%)

A continuación se detalla las posibles implicaciones que la publicación de los resultados trimestrales pudiera tener en los estimados y/o Precios Objetivo de las emisoras.

CARACTERÍSTICAS REPORTE	CALIFICACIÓN	IMPLICACIÓN POTENCIAL \$PO
Reporte con un crecimiento sobresaliente a nivel operativo (+10.0% nominal en Ebitda) y mayor (+ 5pp) a esperado.	EXCELENTE	Revisión alza de resultados anuales y Precio Objetivo
Reporte con un crecimiento sobresaliente a nivel operativo (+10.0% nominal en Ebitda) y similar (+-5pp) a esperado.	BUENO	Se mantienen estimaciones y Precio Objetivo
Reporte con un crecimiento sobresaliente a nivel operativo (+10.0% nominal en Ebitda) pero menor (-5pp) a esperado.	HUMMM...	Puede mantenerse o bajar estimación de resultados anuales y Precio Objetivo

¿POR QUÉ LABORATORIO?

Porque nos percibimos y actuamos no únicamente como un área de análisis.

El laboratorio es un lugar dotado de los medios necesarios para realizar **investigaciones, prácticas y trabajos** de carácter científico, tecnológico o técnico; está equipado de instrumentos de medida o equipos para dichos fines y prácticas diversas. Se realizan pruebas hasta obtener resultados satisfactorios para el usuario.

También puede ser un aula o dependencia de cualquier centro docente.

Su importancia en cualquier especialidad radica en el hecho de que las **condiciones ambientales están controladas y normalizadas** de modo que:

1. **Se puede asegurar que no se producen influencias extrañas (independencia) que alteren el resultado del experimento o medición: control.**
2. **Se garantiza que el experimento o medición es repetible, es decir, cualquier otro laboratorio podría repetir el proceso y obtener el mismo resultado: normalización (metodología y proceso).**

REVELACIÓN DE INFORMACIÓN DE REPORTES DE ANÁLISIS DE **CASA DE BOLSA VE POR MÁS, S.A. DE C.V., GRUPO FINANCIERO VE POR MÁS**, destinado a los clientes de CONFORME AL ARTÍCULO 50 DE LAS Disposiciones de carácter general aplicables a las casas de bolsa e instituciones de crédito en materia de servicios de inversión (las "Disposiciones").

Carlos Ponce Bustos, Rodrigo Heredia Matarazzo, Laura Alejandra Rivas Sánchez, Marco Medina Zaragoza, José María Flores Barrera, Rafael Antonio Camacho Peláez, Verónica Uribe Boyzo, Juan Antonio Mendiola Carmona, Mariana Paola Ramírez Montes, Alejandro Javier Saldaña Brito y Maricela Martínez Álvarez, analistas responsables de la elaboración de este Reporte están disponibles en, www.vepormas.com, el cual refleja exclusivamente el punto de vista de los Analistas quienes únicamente han recibido remuneraciones por parte de BX+ por los servicios prestados en beneficio de la clientela de BX+. La remuneración variable o extraordinaria que han percibido está determinada en función de la rentabilidad de Grupo Financiero BX+ y el desempeño individual de cada Analista.

El presente documento fue preparado para (uso interno/uso personalizado) como parte de los servicios asesorados y de Análisis con los que se da seguimiento a esta Emisora, bajo ningún motivo podrá considerarse como una opinión objetiva sobre la Emisora ni tampoco como una recomendación generalizada, por lo que su reproducción o reenvío a un tercero que no pueda acreditar su recepción directamente por parte de Casa de Bolsa Ve Por Más, S.A. de C.V. libera a ésta de cualquier responsabilidad derivada de su utilización para toma de decisiones de inversión.

Las Empresas de Grupo Financiero Ve por Más no mantienen inversiones arriba del 1% del valor de su portafolio de inversión al cierre de los últimos tres meses, en instrumentos objeto de las recomendaciones. Los analistas que cubren las emisoras recomendadas es posible que mantengan en su portafolio de inversión, la emisora recomendada. Conservando la posición un plazo de por lo menos 3 meses. Ningún Consejero, Director General o Directivo de las Empresas de Grupo Financiero, fungen con algún cargo en las emisoras que son objeto de las recomendaciones.

Casa de Bolsa Ve por Más, S.A. de C.V. y Banco ve por Más, S.A., Institución de Banca Múltiple, brindan servicios de inversión asesorados y no asesorados a sus clientes personas físicas y corporativos en México y en el extranjero. Es posible que a través de su área de Finanzas Corporativas, Cuentas Especiales, Administración de Portafolios u otras le preste o en el futuro le llegue a prestar algún servicio a las sociedades Emisoras que sean objeto de nuestros reportes. En estos supuestos las entidades que conforman Grupo Financiero Ve Por Más reciben contraprestaciones por parte de dichas sociedades por sus servicios antes referidos. La información contenida en el presente reporte ha sido obtenida de fuentes que consideramos fidedignas, aún en el caso de estimaciones, pero no es posible realizar manifestación alguna sobre su precisión o integridad. La información y en su caso las estimaciones formuladas, son vigentes a la fecha de su emisión, están sujetas a modificaciones que en su caso y en cumplimiento a la normatividad vigente señalarán su antecedente inmediato que implique un cambio. Las entidades que conforman Grupo Financiero Ve por Más, no se comprometen, salvo lo dispuesto en las "Disposiciones" en términos de serializar los reportes, a realizar compulsas o versiones actualizadas respecto del contenido de este documento.

Toda vez que este documento se formula como una recomendación generalizada o personalizada para los destinatarios específicamente señalados en el documento, no podrá ser reproducido, citado, divulgado, utilizado, ni reproducido parcial o totalmente aún con fines académicos o de medios de comunicación, sin previa autorización escrita por parte de alguna entidad de las que conforman Grupo Financiero Ve por Más.

CATEGORÍAS Y CRITERIOS DE OPINIÓN

CATEGORÍA CRITERIO	CARACTERÍSTICAS	CONDICION EN ESTRATEGIA	DIFERENCIA VS. RENDIMIENTO IPyC
FAVORITA	Emisora que cumple nuestros dos requisitos básicos: 1) Ser una empresa extraordinaria; 2) Una valuación atractiva. Los 6 elementos que analizamos para identificar una empresa extraordinaria son: Crecimiento, Rentabilidad, Sector, Estructura Financiera, Política de Dividendos, y Administración. Una valuación atractiva sucede cuando rendimiento potencial del Precio Objetivo es superior al estimado para el IPyC.	Forma parte de nuestro portafolio de estrategia	Mayor a 5.00 pp
¡ATENCIÓN!	Emisora que está muy cerca de cumplir nuestros dos requisitos básicos: 1) Ser una empresa extraordinaria; 2) Una valuación atractiva. Los 6 elementos que analizamos para identificar una empresa extraordinaria son: Crecimiento, Rentabilidad, Sector, Estructura Financiera, Política de Dividendos, y Administración. Una valuación atractiva sucede cuando rendimiento potencial del Precio Objetivo es superior al estimado para el IPyC.	Puede o no formar parte de nuestro portafolio de estrategia	En un rango igual o menor a 5.00 pp
NO POR AHORA	Emisora que por ahora No cumple nuestros dos requisitos básicos: 1) Ser una empresa extraordinaria; 2) Una valuación atractiva. Los 6 elementos que analizamos para identificar una empresa extraordinaria son: Crecimiento, Rentabilidad, Sector, Estructura Financiera, Política de Dividendos, y Administración. Una valuación atractiva sucede cuando rendimiento potencial del Precio Objetivo es superior al estimado para el IPyC.	No forma parte de nuestro portafolio de estrategia	Menor a 5.00 pp

GRUPO FINANCIERO VE POR MÁS, S.A. de C.V.

DIRECCIÓN

Alejandro Finkler Kudler	Director General Casa de Bolsa	55 56251500	
Carlos Ponce Bustos	DGA Análisis y Estrategia	55 56251500 x 1537	cponce@vepormas.com
Javier Domenech Macias	Director de Tesorería y Mercados	55 56251500	
Manuel Antonio Ardines Pérez	Director de Promoción Bursátil	55 56251500 x 9109	mardines@vepormas.com
Lidia Gonzalez Leal	Director Patrimonial Monterrey	81 83180300 x 7314	ligonzalez@vepormas.com
Ingrid Monserrat Calderón Álvarez	Asistente Dirección de Análisis y Estrategia	55 56251500 x 1541	icalderon@vepormas.com

ANÁLISIS BURSÁTIL

Rodrigo Heredia Matarazzo	Subdirector A. Bursátil / Metales – Minería	55 56251500 x 1515	rheredia@vepormas.com
Laura Alejandra Rivas Sánchez	Proyectos y Procesos Bursátiles	55 56251500 x 1514	lrivas@vepormas.com
Marco Medina Zaragoza	Analista / Telecomunicaciones / Infraestructura / Fibras	55 56251500 x 1453	mmedinaz@vepormas.com
José María Flores Barrera	Analista / Grupos Industriales / Financieras	55 56251500 x 1451	jfloresb@vepormas.com
Rafael Antonio Camacho Peláez	Analista / Alimentos y Bebidas / Internacional / Vivienda	55 56251500 x 1530	racamacho@vepormas.com
Verónica Uribe Boyzo	Analista / Consumo Discrecional / Minoristas / Aeropuertos	55 56251500 x 1465	vuribeb@vepormas.com
Juan Antonio Mendiola Carmona	Analista Proyectos y Procesos Bursátiles y Mercado	55 56251500 x 1508	jmendiola@vepormas.com
Maricela Martínez Álvarez	Editor	55 56251500 x 1529	mmartineza@vepormas.com

ESTRATEGIA ECONÓMICA

Mariana Paola Ramírez Montes	Analista Económico	55 56251500 x 1725	mpramirez@vepormas.com
Alejandro J. Saldaña Brito	Analista Económico	55 56251500 x 1767	asaldana@vepormas.com

ADMINISTRACION DE PORTAFOLIOS

Mario Alberto Sánchez Bravo	Subdirector de Administración de Portafolios	55 56251500 x 1513	masanchez@vepormas.com
Ana Gabriela Ledesma Valdez	Gestión de Portafolios	55 56251500 x 1526	gledesma@vepormas.com
Ramón Hernández Vargas	Sociedades de Inversión	55 56251500 x 1536	rhernandez@vepormas.com
Juan Carlos Fernández Hernández	Sociedades de Inversión	55 56251500 x 1545	jfernandez@vepormas.com
Belem Isaura Ávila Villagómez	Promoción de Activos	55 56251500 x 1534	bavila@vepormas.com

COMUNICACIÓN Y RELACIONES PÚBLICAS

Adolfo Ruiz Guzmán	Comunicación y Relaciones Públicas / DGA Desarrollo Comercial	55 11021800 x 32056	aruiz@vepormas.com
--------------------	---	---------------------	--